

Gesprächs- und Verhandlungsführung

Schoggitaler → Einkaufsseite

Die Firma **Sweets & More AG** vertreibt Süssigkeiten aller Art direkt an Privatkunden. Gemäss einer langen Tradition versendet die Sweets & More AG immer zum Jahresende einen individuell gestalteten grossen Schoggitaler an ihre 1'000 besten Kunden. Zum 30-jährigen Firmenjubiläum plant die Sweets & More AG einen entsprechenden Versand an alle ihre 2'500 Kunden.

Herstellerin der Schoggitaler ist die Schoggitaler AG. Der Preis für die Beschaffung der 1'000 Schoggitaler betrug während der letzten 5 Jahre inkl. Kosten für die individuelle Gestaltung der Taler gemäss Vorgaben, Produktion und Lieferung an die Sweets & More AG immer unverändert 10'000 Franken. Nun liegt die Offerte für die 2'500 Stück vor. Der Preis beträgt 27'500 Franken. Als Begründung für den höheren Stückpreis werden gestiegene Kosten für Kakao und fürs Verpackungsmaterial angegeben. Zudem sollen die Lieferkosten neu von der Sweets & More AG übernommen werden. Diese betragen gemäss der Offerte 500 Franken.

Vonseiten des Einkaufs der Firma Sweets & More AG wurde der Schoggitaler AG telefonisch mitgeteilt, dass man mit der Offerte nicht zufrieden sei. Nun treffen sich bei der Firma Sweets & More AG folgende Parteien zur Verhandlung.

- **Zwei Einkäufer der Sweets & More AG**
- Der Geschäftsführer/Inhaber sowie der Produktionsleiter der Schoggitaler AG

Zusätzliche Informationen für die Einkaufsseite:

Die Zielvorgaben seitens der Geschäftsleitung der Firma Sweets & More AG für die Verhandlung sehen wie folgt aus:

- Preis von 22'500 Franken für die diesjährige Lieferung von 2'500 Schoggitalern.
- Die Lieferkosten sollen von der Schoggitaler AG getragen werden.
- Abschluss eines Vertrags für die Lieferung für die folgenden 5 Jahre von wiederum je 1'000 Schoggitalern zu den bisherigen Konditionen.
- Gleichbleibende Grösse und Qualität der Schoggitaler.

Diese Punkte sind der Schoggitaler AG gegenüber noch nicht kommuniziert worden.
